

EFFEKTIV FORHANDLINGSTEKNIK



Udbudt i
samarbejde med:


LandboSyd

 **SAGRO**
Viden og vækst

BLIV EN STÆRK FORHANDLER

KURSET HENVENDER SIG TIL

- landmænd og andre, der arbejder med fx køb og salg af varer, kontraktforhandlinger eller forhandlinger i bankerne
- virksomhedsrådgivere og rådgivere, der fx deltager på møder i den finansielle sektor.

FORM OG INDHOLD

Kursusforløbet starter med to sammenhængende dage. Derefter følger en periode, hvor du kan træne dine nye kompetencer samt arbejde med en aktuel opgave, som afleveres til underviseren forud for kursets tredje og sidste dag. På dag tre får du ny inspiration, mulighed for erfaringsudveksling og konkret sparring på dine udfordringer.

VI ARBEJDER MED:

- hvordan du forhandler?
- forskellige forhandlingsfaser
- tilfredsstillelse af begge parter i en forhandling
- håndtering af indvendinger
- succes i forhandlingssituationer

Undervisningen tager udgangspunkt i dine eksempler. Den veksler mellem oplæg, hvor de effektive forhandlingsværktøjer præsenteres og afprøves, samt realistiske rollespil og konkrete øvelser, hvor du arbejder med teorien i praksis.

UNDERVISER

Lektor Søren Hilligsøe, Erhvervsakademi Aarhus.

Søren har mange års erfaring inden for forhandlingsteknik og interkulturel kommunikation.

TID OG STED

1. og 2. februar 2017 i Billund samt 7. marts 2017 i Aabenraa

Undervisningen er kl. 9-16 alle dage.

TILMELDING

Tilmeld dig senest den 2. januar 2017 til Benny Lage, SAGRO (bel@jlbr.dk, 7660 2174) eller Anita Baagøe, LandboSyd (anb@landbosyd.dk, 7436 5023)